

Sieben Gewerke unter einem Dach

Sven Heinze gründet mit Kollegen „Wohnzeit“

■ Schon seit langem arbeitet Bauunternehmer Sven Heinze für seine Projekte mit erfahrenen Schwaneweder Handwerksbetrieben zusammen. Jetzt haben sich sieben bisherige Partner zu einer Werbegemeinschaft zusammengeschlossen.

„Wohnzeit“ nennt sich das Netzwerk, zu dem Dachdecker, Tischler, Maler, Sanitär-, Heizungs- und Elektroinstallateure sowie eine Innenarchitektin gehören. Unter www.wohnzeit.de ist der Interessenverbund ab April auch im Internet vertreten.

Ein Zusammenschluss überwiegend Bremer Firmen ist das Netzwerk AGEHA, eine eigenständige GmbH, bei der Sven Heinze ebenfalls Mitglied ist. Zwölf Betriebe von allen Gewerken kooperieren in der im Herbst 2005 gegründeten Gesell-

schaft. Zum 1. Februar ist Sven Heinze zusätzlich dem Gewerbeverein Schwanewede beigetreten. Er habe sich bereits seit längerem mit dem Gedanken getragen, sagt der Maurermeister, dessen Vater das Bauunternehmen Heinze in den 70er Jahren gegründet hat. 1986 bis 1988 absolvierte der Sohn seine Maurerlehre im väterlichen Betrieb, seit 2003 ist er Geschäftsführer.

Aufträge in der gesamten Region von kleinen Reparaturen bis hin zum schlüsselfertigen Einfamilienhaus übernehmen Sven Heinze und seine fünf Mitarbeiter. Zu den hauptsächlichen Arbeiten zählen Sanierungen, Umbauten und Badmodernisierungen. Weitere Aufgaben warten auf den 42-Jährigen in der Baugewerke-Innung Osterholz-Verden, deren stellvertretender Obermeister er seit

drei Jahren ist. Mehr über das Bauunternehmen Heinze erfahren Interessierte auf den kürzlich erneuerten Internetseiten unter www.heinzebau.de. DF



Maurermeister Sven Heinze kooperiert seit langem mit Handwerksbetrieben aus der Region. FOTO: DF

Von Einkommenssteuer bis Existenzgründung

Komplexe Rechtswelt: Der Steuerberater Thomas Vogt beschäftigt nur Fachkräfte

■ Er sei Schwaneweder mit Leib und Seele, sagt Thomas Vogt. So war es selbstverständlich für den studierten Diplom-Finanzwirt, sich mit seinem Steuerberatungs-Büro in Schwanewede niederzulassen. Mit seinem Team betreut er Mandanten von Bremerhaven über die Großgemeinde Schwanewede bis über Bremen hinaus. Ein Spezialgebiet gebe es nicht, sagt Thomas Vogt. „Wir übernehmen alles von der normalen Einkommenssteuer bis hin zu Steuerklärungen für große Gesellschaften.“ Dazu zählen unter anderem die laufende Buchhaltung, Umsatzsteuervoranmeldungen, Lohnbuchhaltung für Unternehmen, Unternehmensfolgeberatung, Existenzgründungsberatung und mehr. „Wir erstellen auch für Banken die entsprechenden Pläne für Existenzgründer oder für die Erweiterung von Betrieben“, erläutert Thomas Vogt. Unterstützt wird



Diplom-Finanzwirt und Steuerberater Thomas Vogt betreut Mandanten von Bremerhaven über Schwanewede bis über Bremen hinaus. FOTO: DF

er bei seinen Aufgaben von vier Mitarbeitern, ausschließlich Steuerfachangestellte oder Steuerfachwirte. Die Fachausbildung seiner

Mitarbeiter sei wichtig, weil das Steuerrecht immer komplexer werde. „Jedes Jahr gibt es Neuerungen“, so der 47-Jährige, der 1983

seine berufliche Karriere beim Finanzamt in Osterholz-Scharmbeck begann. Nach dem Studium bei der Finanzverwaltung wurde er in verschiedenen Positionen im gehobenen Dienst des Finanzamts OHZ eingesetzt. Anfang der 90er Jahre legte Thomas Vogt seine Prüfung zum Steuerberater ab und wechselte in eine Sozietät nach Bremerhaven, wo er als Büroleiter tätig war, erst im Anstellungsverhältnis, später freiberuflich. 1999 entschied er sich für Schwanewede als alleinigen Arbeitsplatz. Am jetzigen Standort an der Marktweide ist der verheiratete Familienvater seit 2002 mit seinem Büro ansässig. DF

Innovativ, engagiert und kompetent

Die M-line GmbH bietet Komplettlösungen aus einer Hand für informative Technologien

■ Innovativ, engagiert und kompetent, diese Mission steht hinter dem Namen M-line GmbH. Seit nunmehr 15 Jahren versteht sich das Unternehmen als kompetenter Partner im Raum Weser-Ems, wenn es um IT- und Telekommunikations-, Netzwerk- und Softwarelösungen geht. Angesiedelt ist das Unternehmen mit seinen rund 50 Mitarbeitern im Netz-Zentrum vor den Toren Osterholz-Scharmbecks in Heilshorn. „Wir schaffen Lösungen ganz speziell für den Bedarf unserer Kunden“, betont Geschäftsführer Stefan Metschulat. Das Erfolgskonzept, das sich dahinter verbirgt, heißt „Face to Face“: Jeder Kunde hat seinen individuellen,



„Schaffen gute Verbindungen“: von links Vertriebsleitung Andre Riedel, Projektleitung Axel Metschulat, Geschäftsführer Stefan Metschulat, Projektleitung Ralf Westphal, Vertrieb/ Softwareentwicklung Marcus Werner und Vertrieb/Technik Peter Slodowski. FOTO: FR

persönlichen Berater, der Ansprechpartner für alle Wünsche und Themen ist. „Unser Team kennt nicht nur die Anforderungen der Kunden genau, es setzt Lösungen maßgeschneidert um. Und das mit viel Know-how, Engagement und Herz-

blut“, so der Unternehmer Stefan Metschulat. Als einziger regionaler Partner arbeitet M-line sowohl mit den Weltmarktführern Siemens, Cisco und Avaya zusammen, fungiert aber auch als herstellerunabhängiges

Haus. Zeitgemäße Kommunikation, das weiß man bei M-Line, besteht heute nicht mehr nur aus Telefon- und Softwarelösungen. Es gilt, komplexe Systeme in IT, Netzwerktechnik und Infrastruktur individuell und optimal einzusetzen. Das Bestreben bestmögliche und maßgeschneiderte Lösungen zu finden, steht dabei ganz oben. Von der Beratung, Planung, dem Pre-Check über die Installation bis hin zur Betreuung versteht sich M-Line als kompetenter Ansprechpartner, wenn es um moderne Leistungen der Informationstechnologie geht. Mehr noch: Die Vision ist, dass sich die Kunden rundum auf die Technik verlassen und einfach gut arbeiten können und dass die Produkte auch

morgen noch aktuell und erweiterbar sind. Wesentliche Kriterien sind dabei Wirtschaftlichkeit, Qualität, Service und natürlich ein angemessenes Preis-Leistungs-Verhältnis. Und das wird bei M-line von allen Mitarbeitern täglich gelebt und umgesetzt, nicht umsonst hat sich die Firma den Slogan „Wir schaffen eine gute Verbindung“ auf die Fahnen geschrieben.

In den Firmenräumen in Heilshorn präsentiert M-Line einen einzigartigen Show-Room. Hier können Kommunikationslösungen der maßgeblichen Hersteller nicht nur angeschaut, sondern auf Herz und Nieren selbst geprüft werden. Ob Voice over IP, United Communication oder CRM-Software: live wird erlebt, wie maßgeschneiderte Lösungen messbare Vorteile für Unternehmen bringen. Weitere Informationen zum Unternehmen unter www.m-line-bremen.de. HDH